

# Força de Vendas APP Mobile



## Automação de força de vendas (AFV)

O AFV é uma plataforma de software criada especialmente para solucionar os desafios vividos pelas empresas de distribuição e que possuem equipe de vendas externa e é uma importante ferramenta que automatiza, padroniza e agiliza a operação de vendas.



## Dipositivos móveis

Instalado em smartphones ou tablets Android e integrado a qualquer ERP que a empresa utilize, por meio da Internet, o profissional de vendas tem consigo toda informação necessária para desempenhar seu trabalho de atendimento e vendas aos seus clientes.



## Acompanhamento dos resultados

A empresa por sua vez tem toda a segurança de que as vendas serão realizadas de acordo com as definições comerciais e financeiras pré-estabelecidas.

## Benefícios

- ✓ Produtividade com aumento das visitas e vendas.
- ✓ Agilidade no processo de vendas (confecção de pedidos, envio para empresa e faturamento).
- ✓ Redução de custos operacionais e melhor aproveitamento do tempo.
- ✓ Eliminação de erros por digitação ou negociação.
- ✓ O profissional e a empresa trabalhando sempre com informações atualizadas.
- ✓ Melhoria da imagem da empresa e qualidade no atendimento através da tecnologia.
- ✓ Modelado conforme política comercial da empresa.
- ✓ Modernidade e agilidade.



# Principais Funcionalidades

- ✓ Cadastro de clientes (inclusão, consulta e atualização de dados).
- ✓ Catálogo de Produtos.
- ✓ Histórico financeiro e vendas.
- ✓ Roteiro de visitas e mapa para melhor trajeto.
- ✓ Controles de tabela de preço, condições de pagamento, descontos e acréscimos, restrições à venda.
- ✓ Controle de flex.
- ✓ Acompanhamento das metas.
- ✓ Comunicados com troca de mensagens.
- ✓ Implantação e atualização de versão remota.
- ✓ Sincronismo direto com o banco de dados do sistema de gestão.
- ✓ Rastreabilidade por GPS.
- ✓ Emissão de boletos e nota de venda para modalidade de vendas a pronta entrega.

## Interface

The interface consists of several key screens:

- Home Dashboard:** Features a grid of icons for 'Novo cliente', 'Clientes', 'Metas', 'Novo pedido', 'Pedidos', 'Rotas', 'Movimentação', 'Catálogo produto', 'Financeiro', 'Mensagem', 'Configurar', and 'Sincronizar'. A status bar at the bottom shows 'Atualizado 30/06/2017 | 13:38:58 | R\$ 257.62' and a 'Histórico do dia' summary with 'Total de Clientes: 172', 'Total de Pedidos: 0.0', and 'Total em Reais...: 0.0'.
- Clientes Screen:** Displays a list of clients with columns for 'D', 'Descrição', and a star icon. Client cards show details like '2444-BEIRA RIO 4134122' and '2278-BEIRA RIO 4143211' with product images.
- Produtos Screen:** Shows a list of products with columns for 'Marcas', 'Grupos', and 'SubGrupos'. Product cards include 'ANGRY BIRDS 21364', 'BARBIE ASTRAL KIDS 20977', 'BARBIE BABY 25928', 'BARBIE BALLET KIDS 21391', 'BARBIE POP GLAM 21365', 'BARBIE POWER FASHION KIDS 21390', and 'BARBIE RASTEIRO HEART INF C/OCULO 21587'.
- Clientes List Screen:** A scrollable list of client names and addresses, such as 'CRISTIANO LOURENCO 2558608584' and 'ELOISA ROBERTA PATERNO 354877'.
- Check-in Screen:** A dialog box titled 'Dispositivo em Check-in' with 'Cancelar' and 'OK' buttons.
- Seleção de produtos por tamanho Screen:** A screen for selecting products by size, showing options like 'PRETO' and 'VERMELHO' with 'Saldo: 0.0'.